

## נגיף הקורונה – עדכון 2

בהמשך לחוזר הקודם שנשלח, [נגיף הקורונה – עדכונים](#), רצ"ב עדכונים והבארות נוספות. כמו כן הנני ממליץ בחום להפוך את הימים האלה לבעלי תועלת לתקופה שתבוא עלינו בהמשך לטובה ולהפוך את התקופה המורכבת הזו למנוף עתידי (המלצות בהמשך המאמר).

### מענק לעצמאים

אפשרה תכנית סיוע לעצמאים, עוסק פטור או מורשה בלבד. (חברות, עמותות ובעלי שליטה הם מחוץ לתוכנית) אשר במסגרתה ישולם פיצוי ב 2 שלבים מענק של עד 6,000 ₪ בגין חודש מרץ ועד 8,000 ₪ בגין חודש אפריל.

### התנאים לקבלת המענק:

- 1- גיל העוסק 23 שנים לפחות.
- 2- שהעסק היה פעיל ביום 29/02/20.
- 3- שבחודשים מרץ ואפריל 2020, תהיה ירידה במחזור העסקאות ב 25% לפחות לעומת התקופה המקבילה (מרץ ואפריל 2019). לפעימה השנייה השוואה תהיה לתקופה מאי ויוני) ככל שיתברר כי לא פחתו המחזורים כאמור, יידרש העוסק להחזיר את המענק.
- 4- סך הכנסתו החייבת והפטורה של העוסק (לרבות שכ"ד למגורים פטור, קצבאות פטורות וכיוצ"ב) למעט שבח מקרקעין ורווח הון בשנת 2018 לא עלה על 240,000 ₪ ברוטו לשנה. לעניין זה הכנסות משותפות של בני הזוג יחולקו באופן שווה ביניהם.
- 5- סך הכנסות משק הבית ( בעל + אישה ) לא עלו על 340,000 ₪ ברוטו בשנת 2018. המענק חייב בתשלום מס הכנסה ובדמי ביטוח לאומי, ככל הכנסה חייבת אחרת.

### גובה המענק:

- עצמאים שסך הכנסתם (הגדרת הכנסות בסעיף 4) בשנת 2018 לא עלה על, 192,000 ₪ זכאים לקבל מענק של 6,000 ₪ ועד לתקרה של 65% מהכנסתו מעסק ומשלח יד כנמוך.
- עצמאים שסך הכנסתם לפי דו"ח 2018 הייתה בין 192,000 ₪ ל, 240,000 קרי הכנסה חודשית ברוטו בסך שבין 16,000 ₪ ל 20,000 ₪, גובה המענק יורד עד 3,000 ₪ בהתאמה.
- בני זוג עצמאיים זכאים לקבל פיצוי, כל אחד בהתאם לתקרת סך ההכנסות האישיות -שלו, ובכפוף לתקרת סך הכנסות התא המשפחתי, כאמור לעיל.

מאחר ויש כוונה לשלם את מענק הפיצוי, בשל משבר הקורונה, ישירות לחשבונות הבנק, משרדנו עורך בדיקה לכלל הלקוחות באשר לתקינות פרטי חשבון הבנק המצויים במס הכנסה. מי שמעוניין לשנות את חשבון הבנק הרשום במ"ה שיעדכן אותנו במייל חוזר.

**שימו לב,** מימוש הזכאות לקבלת המענק לכשיפורסם יבוצע באתר רשות המיסים, ויכול שיבוצע אך ורק על ידיכם. (אנחנו כמייצגים לא נוכל לעשות זאת עבורכם).

אנו ממליצים להיערך מראש לנושא, להיכנס לקישור הבא:

<https://secapp.taxes.gov.il/logon/LogonPoint/tmindex.html#/clientDashboard>

למלא אחר ההוראות ולהירשם במערכת רישום הלקוחות (לצורך הזדהות, יש להצטייד בת"ז, רישיון נהיגה ודרכון, וחשוב לשמור את הסיסמא מאחר ויהיה קושי לשחזרה).

## בעלי שליטה בחברת מעטים

בעל שליטה בחברת מעטים, שבה הוא עובד, אינו מבוטח לענף אבטלה מכוח עבודתו בחברה, ואינו משלם דמי ביטוח לענף אבטלה. לכן, אין לו תקופת אכשרה לזכאות לדמי אבטלה מכוח עבודתו בחברת המעטים הזו.

## עובדים שכירים בחברה שבבעלות קרוב משפחה שלהם

לרבות בני זוג שאחד מהם הוא בעל השליטה בחברה נבחרים יחסי עובד ומעסיק ככל שיש שליטה ישירה בחברה, אין זכאות לדמי אבטלה.

## עובדים מעל גיל 67 (נשים וגברים) שהפסיקו לעבוד בעקבות משבר הקורונה

יהיה זכאים למענק מיוחד בתנאי שעבדו כשכירים לפחות 3 חודשים לפני שהוצאו לחל"ת או לפני שפוטרו.

הם יקבלו 1,000 עד 4,000 שקל לחודש כפיצוי על הפקעת משכורתם בידי המעביד וכן יקבלו קצבת זקנה של 2,200 ₪.

## הלוואות במסלול קורונה

- ההלוואות ניתנות במסגרת הלוואות בערבות מדינה במסלול מהיר ומקוצר.
- הריביות להלוואות הללו הן P+1.5% עד P+2.5% בהתאם לרמת הסיכון של העסק.
- לקבלת ההלוואה יש לפנות ישירות לאחד משני הגופים המתאמים מטעם המדינה – גיזה או BDSK או לאחד מארבעת הבנקים – לאומי, מזרחי-טפחות, אוצר החייל ומרכנתיל דיסקונט.
- הערבות על ההלוואות הינה של המדינה והמגמה לאפשר לרוב בעלי העסקים לקבל הלוואות גם אם במצב רגיל לא היו מאשרים להם.
- הלוואה נדרש לבטוחות בגובה 10% מהסכום לבנק (שימוש ב 90% מההלוואה).
- פטור מתשלום של 250 ש"ח לחשכ"ל בעבור בדיקת ההלוואה.
- קיצור זמני הטיפול בבקשה.

### **הטבות בשכר הניתנות בזמן חופשה ללא תשלום**

הטבות בשכר המשולמות לעובד כגון שווי רכב, שווי טלפון, הפרשות לפנסיה וקה"ל בתקופת חופשה ללא תשלום (החל מהחודש הראשון של החופשה), משולמת לו למעשה מכוח תקופת עבודתו אצל מעסיקו, ועל כן ההטבה תיוחס לחודש העבודה שקדם למועד יציאתו של העובד לחל"ת.

לאור האמור המלצתנו שהרכב יוחזר למעסיק, גם שבתקופה זו צריכים להישאר בבית.

### **הקטנת מקדמות מס הכנסה וביטוח לאומי - מומלץ להתייעץ אתנו לעניין הקטנת**

המקדמות ביחוד לעניין הקטנת המקדמות לביטוח לאומי בשל הגמלה החוסמת, ולזכור להגדיל את המקדמות כשהמשבר יחלוף.

### **תשלומי ארנונה - ביטול ארנונה לשלושה חודשים (מרץ-מאי) לעסקים שנסגרו בהוראת משרד**

הבריאות. יש להתעדכן בהודעות הרשות המקומית בה שוכן העסק.

### **תשלומי שכירות בעסקים לא פעילים - אנו ממליצים לבחון עם היועצים המשפטיים,**

האם קיימת חובת תשלום דמי שכירות לשוכרי חנויות בקניונים לאור הנחיות משרד הבריאות על סגירת קניונים, ולשוכרי נכסים מסחריים אחרים, אשר יוגדרו כלא חיוניים עם חתימת צווי החירום, או כאלו שלא תהיה האפשרות לקיים בהם את הוראות משרד הבריאות, וכפועל יוצא לא יפעלו בשל אותו הצו, שכן שירותי השכירות סוכלו:

א. פס"ד פוטירו גן פו בע"מ, על פיו בעלי חנויות בקניונים, אשר נסגרו בהוראת המדינה, אינם חייבים בדמי השכירות בשל העיקרון ש"בהיעדר שירות – אין תמורה".

ב. סעיף 15 לחוק השכירות והשאלה אשר מתייחס לפטור מתשלום, במקרים שבהם נמנע מהשוכר לעשות שימוש בנכס.

ג. פורום המקרקעין בלשכת עו"ד, היא שלא קיימת חובת תשלום דמי שכירות, שכן שירותי השכירות סוכלו.

### **הקורונה משנה את המציאות ללא הרף, אבל בתוך חוסר הודאות, מומלץ לעצור לרגע ולחשוב על היום שאחרי ולראות איך להפוך את המשבר הנוכחי להזדמנות.**

### **זה לא הזמן להתייאש: צריך להסתגל למצב החדש ולשנות את החשיבה – רק כך העסק ישרוד.**

אין ספק שזו תקופה מבלבלת ואפילו מייאשת, אבל מה שמומלץ לעשות כרגע בתור בעלי עסק זה קודם כל להיות רציונליים, ולחשוב כיצד להפוך את המצב הנוכחי להזדמנות. כזאת שתבטיח שהעסק לא רק ישרוד את המשבר הזה, אלא אפילו יצמח ממנו.

רצ"ב מספר טיפים, לצליחת התקופה הזו, ולהיערכות ליום שאחרי, ככל שתשכילו להיות יצירתיים ולהתאים את הטיפים כך תצליחו יותר.

- **שווק בדיגיטל**. ככל שאנשים יהיו יותר בבית, הם צורכים יותר ויותר תוכן דיגיטלי, ולכן זה הזמן להשקיע בחשיפה בדיגיטל: פייסבוק, אינסטגרם, מודעות גוגל, אתר אינטרנט, כתבות ממומנות עם תוכן איכותי.

שהמשבר הזה יחלוף אתם רוצים שיפנו לעסק שלכם, שיכירו אותו, שיהיו מודעים לכל היתרונות שלו ולמקצועיות שלכם.

תנסו להיכנס לראש של הלקוח שלכם וחשבו איזה מוצרים או שירותים תוכלו להציע לו – ושווקו אותם עם דגש על איך הם יכולים לשפר לו את איכות החיים כרגע.

- **מכירת מוצרים**, בתקופה זאת של חוסר ודאות ומשבר, אנשים יחפשו מוצרים זולים, הנחות, מבצעים, אבל ימשיכו לקנות, לכן היערכו בהתאם.

שווקו את מוצריכם באמצעות שירות שליחים.

- **נתינת שירות בדיגיטל**, שיחות וידאו, קורסים דיגיטליים, מדריכים מצולמים או כתובים, כל אלו יכולים להיות מכרה זהב.

- **ידע שווה כסף**, זה הזמן להגדיל את הידע, לרכוש ידע חדש בכל התחומים שיכולים לעזור לנו לניהול העסק.

יש המון קורסי חינם ו/או קורסים בעלויות נמוכות (מאלו שיישמו את הטיפ לשיווק דיגיטלי ©) נצלו זאת, רצ"ב קישור להשתלמויות חינמיות של משרד התעסוקה

<https://www.taasuka.gov.il/he/Applicants/pages/onlinecourses.aspx>

משרדנו עומד לשירותכם למתן הבהרות נוספות, וכולנו תקווה כי זה יסתיים במהרה.  
בברכת בריאות איתנה.

בברכה ובכבוד רב,  
גידעון חקק-יוצא סמ